

**Valoración de las Compras, la Producción para uso propio y las Ventas, a nivel de productos que forman parte de la formación bruta de capital de la empresa.**

En términos generales valen aquí las mismas consideraciones que para las ventas y compras de productos que no forman parte de la formación bruta de capital fijo.

Es importante aquí que se considere como producción a la formación bruta de capital para propio uso.

Se considera **formación bruta de capital para propio uso** a todo proceso productivo que tenga por finalidad producir un producto que será formación bruta de capital de la empresa y donde la empresa juegue el rol de combinadora de los factores de producción.

En esta categoría caen situaciones como la siguientes:

- a. La empresa compra los insumos y con su personal normal o personal especialmente contratado (como personal dependiente o independiente) construye el producto de capital.
- b. La empresa compra los insumos y contrata los servicios de fabricación a una tercera empresa.
- c. La empresa contrata a todo costo (materiales, insumos y mano de obra) a terceros partes del proceso productivo que es dirigido a nivel general y de integración de las partes por la empresa.

No se está frente a producción propia de activos fijos para propio uso cuando la empresa compra el activo ya elaborado o lo manda hacer a la medida a todo costo a terceros.

Es importante que la empresa proporcione el dato de la producción de activos para propio uso, agregando los costos de; insumos, remuneraciones y servicios de fabricación, instalación, etc, contratados a terceros.

**Las componentes sobre las que se debe indagar si están o no incluidas en los registros contables son:**

- a. Insumos directos; materias primas y otros insumos directos, remuneraciones, servicios prestados por terceros directamente ligados a la producción del activo.
- b. Insumos indirectos; insumos y remuneraciones indirectas, relacionados con actividades que brindan soporte a toda la actividad productiva y financiera de la empresa.
- c. Patentes y otros impuestos que afecten a la producción del activo.

Esta información debe ser registrada en observaciones en todos los casos en que exista producción de activos para propio uso.

Sobre esta base es que se investigará luego el valor del coeficiente "c" que ya fuera antes definido.

**Tratamiento a nivel del SCN de:**

- **Bienes adquiridos, no activos fijos. Las existencias iniciales y finales, las adquisiciones y las utilizaciones.**
- **Bienes producidos, no activos fijos. Las existencias iniciales y finales, la producción y las ventas.**
- **Activos fijos. Existencias al inicio y fin del período de referencia. Adquisiciones y desincorporaciones. Consumo de capital fijo.**

Las consideraciones que se realizan a continuación tienen por objetivo ayudar a que el encuestador y los supervisores tengan una visión clara de la dinámica que tienen los productos (no activos fijos) desde que entran a las existencias hasta que salen de las mismas.

Asimismo se desea que de igual manera quede clara la dinámica a nivel de los activos fijos y todo lo referente a la formación bruta de capital fijo y el consumo de capital fijo.

**Las existencias iniciales y finales, las adquisiciones y las utilizaciones. Bienes adquiridos, no activos fijos.**

Se tiene que:

$$V(EI) + V(C) - (V(U) + V(D)) + V(R) = V(EF)$$

**V(EI) = Valor de las Existencias Iniciales** (valorados al precio de las mismos en el mercado).  
Tipo de precio: precio comprador al inicio de ejercicio.

**V© = Valor de las compras en el período de referencia.** Valorados a precios comprador del momento del traspaso de propiedad.

**Nota**

En este valor se deben de considerar además de las compras, las adquisiciones a cualquier título de estos bienes.

**V(U) = Valor de las utilizaciones en el período de referencia.** Valorados a precios comprador del momento de la utilización.

**Nota**

En este valor se deben de considerar además de las utilizaciones como insumos o costo de lo vendido (para comercio), las transferencias a terceros a cualquier título.

**V(D) = Valor de las desincorporaciones (imprevistas)** por causa de obsolescencia imprevista, destrucción total o parcial, robo, etc. No implican venta, simplemente han perdido bruscamente su valor, ya sea totalmente o parcialmente. Si perdieron su valor totalmente muchas veces pueden ser vendidos luego como desechos o para otros usos diferentes al que tenían. El valor al que se les da de baja es el correspondiente al momento anterior al que ocurre su desvalorización imprevista. Se valoran a los precios comprador estimados de ese momento.

**V(R) = Valor de las Revalorizaciones.**

Las revalorizaciones por definición corresponden al monto que hay que sumar o restar para que la igualdad inicial cierre.

**V(EF) = Valor de las Existencias Finales.** Tipo de precio: precio comprador al final del ejercicio.

En el formulario se prevén captar, como se verá más adelante, todos los datos menos **V(R)** que se puede obtener despejándolo de la ecuación antes planteada.

$$V(EF) - (V(EI) + V(C)) + (V(U) + V(D)) = V(R)$$

Por su parte **V(D)**, corresponde a un dato a tener presente al estimar a nivel empresa la cuenta de "otras variaciones de volumen de activos".

Lo anteriormente planteado tiene por objetivo dar a conocer la información que se desea obtener para poder efectuar las estimaciones que requiere el SCN.

**Las existencias iniciales y finales, la producción y las ventas. Bienes producidos, no activos fijos.**

Se tiene que:

$$V(EI) + V(P) - (V(V) + V(D)) + V(R) = V(EF)$$

**V(EI) = Valor de las Existencias Iniciales.** Tipo de precio: precio básico al inicio de ejercicio.

**V(P) = Valor de la producción.** Valorada a precio básico del momento de la producción.

**V(V) = Valor de las ventas.** Valoradas a precios básicos del momento de la venta.

**Nota**

En este valor se deben de considerar además de las ventas, las transferencias a terceros a cualquier título.

**V(D) = Valor de las desincorporaciones (imprevistas)** por causa de obsolescencia imprevista, destrucción total o parcial, robo, etc. No implican venta, simplemente han perdido bruscamente su valor, ya sea totalmente o parcialmente. Si perdieron su valor totalmente muchas veces pueden ser vendidos luego como desechos o para otros usos diferentes al que tenían. El valor al que se les da de baja es el correspondiente al momento anterior al que ocurre su desvalorización imprevista. Se valoran a precio básico estimado de ese momento.

**V(R) = Valor de las Revalorizaciones.**

Las revalorizaciones por definición corresponden al monto que hay que sumar o restar para que la igualdad inicial cierre.

**V(EF) = Valor de las Existencias Finales.** Tipo de precio: precio básico al final del ejercicio.

En el formulario se prevén captar, como se verá más adelante, todos los datos menos **V(R)** que se puede obtener despejándolo de la ecuación antes planteada.

$$V(EF) - (V(EI) + V(P)) + (V(V) + V(D)) = V(R)$$

Por su parte **V(D)**, corresponde a un dato a tener presente al estimar a nivel empresa la cuenta de "otras variaciones de volumen de activos".

Lo anteriormente planteado tiene por objetivo dar a conocer la información que se desea obtener para poder efectuar las estimaciones que requiere el SCN.

**Activos fijos. Existencias, Adquisiciones, Desincorporaciones. El consumo de capital fijo.**

A nivel de los activos fijos se puede visualizar la dinámica de los mismos en el período con base en la siguiente ecuación (según el SCN):

$$V(AI) + V(C) - (V(V) + V(D)) + V(R) = V(AF)$$

**V(AI) = Valor de los Activos Fijos Iniciales** (valorados al precio de los mismos en el mercado). Tipo de precio: precio comprador al inicio de ejercicio. Se debe tener en cuenta su antigüedad y estado de conservación.

**V(C) = Valor de las compras de activos fijos en el período de referencia.** Valorados a precios

comprador del momento del traspaso de propiedad o de cualquier otra forma de adquisición..

#### **Nota**

En este valor se deben de considerar además de las compras, la producción de activos fijos por cuenta propia, las adquisiciones a cualquier otro título de activos fijos.

**V(V) = Valor de las ventas de activos fijos en el período de referencia.** Valorados a precios básicos del momento de la venta.

#### **Nota**

En este valor se deben de considerar además de las ventas, otras formas de retiro de los activos, como ser las transferencias a terceros sin contrapartida.

**V(D) = Valor de las desincorporaciones (imprevistas)** por causa de obsolescencia imprevista, destrucción total o parcial, robo, etc. No implican venta, simplemente han perdido bruscamente su valor, ya sea totalmente o parcialmente. Si perdieron su valor totalmente muchas veces pueden ser vendidos luego como chatarra o para otros usos diferentes al que tenían. El valor al que se les da de baja es el correspondiente al momento anterior al que ocurre su desvalorización imprevista. Se valoran a los precios comprador estimados de ese momento. Se debe tener en cuenta su antigüedad y estado de conservación.

**V(R) = Valor de las Revalorizaciones.**

Las revalorizaciones por definición corresponden al monto que hay que sumar o restar para que la igualdad inicial cierre.

**V(EF) = Valor de las Existencias Finales.** Tipo de precio: precio comprador al final del ejercicio. Se debe tener en cuenta su antigüedad y estado de conservación.

En el formulario se prevén captar, como se verá más adelante, todos los datos menos **V(R)** que se puede obtener despejándolo de la ecuación antes planteada.

$$V(AF) - (V(AI) + V(C)) + (V(V) + V(D)) = V(R)$$

Por su parte **V(D)**, corresponde a un dato a tener presente al estimar a nivel empresa la cuenta de "otras variaciones de volumen de activos".

Lo anteriormente planteado tiene por objetivo dar a conocer la información que se desea obtener para poder efectuar las estimaciones que requiere el SCN.

**V(CKF) = Valor del consumo de capital fijo.** El mismo se valora al precio de reposición de los mismos activos pero nuevos.

En consecuencia a nivel de valoración se debe investigar como se valoran las diferentes variables que entran en juego en las estimaciones antes vistas para poder tomar los recaudos pertinentes cuando sea necesario y realizar los ajustes respectivos.

## PERÍODO DE REFERENCIA

El período de referencia es el año civil 2010 (del 1° de enero al 31 de diciembre).

Un problema especial surgirá cuando las empresas seleccionadas tengan como año contable, un período diferente al mencionado. Por ejemplo: 1° de marzo al 28 de febrero, 1° de julio al 30 de junio.

En este caso, se deberá siempre solicitar a la empresa que haga un esfuerzo por dar la información para el período "1° de enero - 31 de diciembre".

Cuando esto no sea posible, se procederá de la siguiente forma:

\* **Para las empresas pequeñas de los estratos aleatorios donde el peso del estrato en el total de la rama sea pequeño** se pedirán los datos para el año contable que tenga más meses en 2010. Si el año contable va del 1° de julio al 30 de junio se tomará el año que cierra el 30 de junio de 1998.

\* **Para el resto de empresas:**

-Cuando la intersección del año contable con el civil dé una intersección de 9 ó más meses, puede asumirse que no se incurrirá en un grave error al trabajar con el año contable, especialmente para aquellas empresas que no tengan un peso muy relevante en su rama.

-Para aquellas empresas que cierran balance en una fecha distinta al 31/12, y la intersección del año contable con el civil dé un número de meses menor de 9, se solicitará información sobre los datos contables de los dos años que cubran cada uno una parte del período de referencia.

**Debe quedar muy claro al encuestador que siempre hay que buscar, por todos los medios, que la Empresa dé los datos para el año civil de referencia.**

En estos casos se trabajará siempre bajo la guía directa y las pautas que fije para cada caso el equipo técnico.

Sólo cuando el problema no pueda resolverse por ningún procedimiento razonable se operará con base en la captación de información para dos años consecutivos que cubran el año 2010. Luego en oficina se llevarán a cabo las estimaciones definitivas sobre el año 2010. Esta última forma de proceder se estima que, de tener que utilizarse, sólo se aplicará a un conjunto reducido de empresas.

Las estimaciones en oficina sobre el año civil 2010 pueden realizarse con base en el cálculo de las proporciones de cada período contable que correspondan al año civil de referencia. Estas

proporciones pueden realizarse de forma simple o incluyendo datos adicionales sobre estacionalidades. El equipo técnico dependiendo de los casos indicará a los encuestadores y supervisores que información adicional es requerida.

Para los casos en que el año contable sea diferente del año civil, en principio, la empresa no debería tener ningún problema para brindar la información, con respecto al año civil, para las siguientes variables desagregadas por establecimiento:

- . Personal Ocupado y Remuneraciones.
- . Importaciones y Exportaciones.
- . Algunos gastos de tipo mensual como:
  - \* Electricidad, teléfono, agua.
  - \* Alquileres.
- . Compras y Ventas de Activos Fijos.

El resto de la información puede presentar diversos grados de dificultad de acuerdo con el tipo de registros contables que se lleven. Cuando las empresas tengan la práctica de hacer balances mensuales o trimestrales y cuando dispongan de sistemas de procesamiento informático de los datos, les será más fácil poder brindar la información para el año civil de referencia.



## **FORMULARIO A NIVEL EMPRESA. VERSIÓN GENERAL, PARTE BÁSICA SIMPLE.**

Se presenta a continuación la propuesta sobre el contenido del formulario a nivel empresa en lo que corresponde a su parte básica, o sea sin incluir ingresos y gastos ni balances.

El esquema de la presentación se hace con base en la secuencia de capítulos y la descripción de su contenido.

Se incluyen tanto los capítulos que deben informar todas las empresas, como los que sólo deben llenar las empresas líderes. Sobre este aspecto se hará especial mención en el instructivo.

**A continuación se presentan los capítulos que son generales para todas las empresas.**

### **Carátula.**

El formulario de empresa tiene como primer hoja a una carátula de cartulina que junto con la tapa final también de cartulina tiene como objetivo básico el de evitar que el formulario se deteriore con su manejo.

En la carátula se deben registrar los datos sobre:

1. **Razón social o nombre.**
- y
2. **Número de la empresa.**

Estos datos aparecen también registrados en el interior del formulario. La razón por la cual se los registra en la carátula es la de permitir cuando sea necesario una rápida ubicación del formulario.

Las instrucciones para llenar esta información se presentan al momento de analizar el contenido de los capítulos respectivos.

### **I. Estructura Jurídica de la Empresa.**

En este capítulo se captan un conjunto de datos que resumen la información básica sobre:

1. **El código que se asignará a la empresa.**

El directorio elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador tendrá asignado un número a cada entidad jurídica que integre el mismo.

Si se verifica que la empresa está constituida por una sola entidad jurídica que integra el

directorio del Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador, entonces el número de empresa será el de la entidad jurídica en el directorio.

Si se verifica que la empresa está constituida por una sola entidad jurídica que no integra el directorio del Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador, entonces se deberá asignar un número a esta entidad jurídica y el número de empresa será el de la entidad jurídica en el directorio. Se está frente a un caso de ajuste del directorio ya sea por omisión o actualización.

Si se verifica que la empresa está constituida por dos o más entidades jurídicas que integran el directorio del Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador, entonces se deberá asignar un número especial a la empresa. Se está frente a un caso de ajuste del directorio ocasionado por la existencia de una partición ficta de una empresa.

Si se verifica que la empresa está constituida por dos o más entidades jurídicas tales que una o más no integran el directorio del Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador, entonces se deberá asignar un número especial a las entidades jurídicas que no están en el directorio. Asimismo se debe asignar un número especial a la empresa. Se está frente a un caso de ajuste del directorio ocasionado por la existencia de una partición ficta de una empresa y por ajustes correspondientes a omisiones o actualizaciones.

En todos los casos en que se deban de realizar ajustes e incorporar o desincorporar nuevos números al directorio del Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador se deben tomar las decisiones junto con el equipo técnico.

**Nota:**

Este número de empresa es el que también se anota en la carátula.

**2. El tipo de empresa; constituida en sociedad o no.**

La empresa estará constituida en sociedad si está conformada por entidades jurídicas que son "sociedades" según las definiciones del SCN. En caso contrario será una empresa no constituida en sociedad según el SCN.

**3. El número de entidades jurídicas que la componen.**

Si la empresa no está constituida en sociedad, siempre este número será "1".

Si está constituida en sociedad el número de entidades jurídicas que la componen será "1" ó mayor que "1". Será mayor que "1" sólo cuando se esté frente a una partición ficta de la empresa en entidades jurídicas.